

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS MASCOUCHE AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
MASCOUCHE (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	3	19	30	18	29	16	11	22	6
VE (acheteurs)	19	39	35	33	25	7	8	11	1
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,58	3,25	2,92	2,75	2,08	0,58	0,67	0,92	0,08
Mi (mois d'inven)	1,89	5,85	10,29	6,55	13,92	27,43	16,50	24,00	72,00
TV% (taux de vente)	53%	17%	39%	15%	7%	4%	6%	4%	1%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS MASCOUCHE AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
MASCOUCHE (PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	13	55	26	15	9	10	6	10	0
VE (acheteurs)	69	124	56	22	9	3	2	3	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	5,75	10,33	4,67	1,83	0,75	0,25	0,17	0,25	0
Mi (mois d'inven)	2,26	5,32	5,57	8,18	12,00	40,00	36,00	40,00	#DIV/0!
	44%	19%	18%	12%	8%	3%	3%	3%	#DIV/0!
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).