

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS MIRABEL AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
MIRABEL (ME)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	6	24	30	40	38	21	13	12	3
VE (acheteurs)	17	28	33	35	22	5	2	2	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,42	2,33	2,75	2,92	1,83	0,42	0,17	0,17	0,00
Mi (mois d'inven)	4,24	10,29	10,91	13,71	20,73	50,40	78,00	72,00	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	24%	10%	9%	7%	5%	2%	1%	1%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mirabel seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Mirabel afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS MIRABEL AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
MIRABEL (PP)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	11	53	62	24	18	6	4	8	1
VE (acheteurs)	57	102	77	47	5	3	3	0	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	4,75	8,50	6,42	3,92	0,42	0,25	0,25	0,00	0,00
Mi (mois d'inven)	2,32	6,24	9,66	6,13	43,20	24,00	16,00	#DIV/0!	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	43%	16%	10%	16%	2%	4%	6%	0%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mirabel seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Mirabel afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).