

# LE MAGISTRAL

## LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS REPENTIGNY AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)									(ME)
REPENTIGNY (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	1	23	30	47	47	22	19	27	15	
VE (acheteurs)	12	44	70	63	32	11	9	12	1	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	1,00	3,67	5,83	5,25	2,67	0,92	0,75	1,00	0,08	
Mi (mois d'inven)	1,00	6,27	5,14	8,95	17,63	24,00	25,33	27,00	180,00	
TV% (taux de vente)	100%	16%	19%	11%	6%	4%	4%	4%	1%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

## LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS REPENTIGNY AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)									(PP)
REPENTIGNY(PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	8	63	49	22	15	12	3	8	1	
VE (acheteurs)	47	159	76	24	10	3	2	1	0	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	3,92	13,25	6,33	2,00	0,83	0,25	0,17	0,08	0,00	
Mi (mois d'inven)	2,04	4,75	7,74	11,00	18,00	48,00	18,00	96,00	#DIV/0!	
TV% (taux de vente)	49%	21%	13%	9%	6%	2%	6%	1%	0%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).