

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS REPENTIGNY AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)									(ME)
REPENTIGNY (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	2	21	37	45	49	20	20	31	17	
VE (acheteurs)	12	46	64	63	32	12	8	12	1	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	1,00	3,83	5,33	5,25	2,67	1,00	0,67	1,00	0,08	
Mi (mois d'inven)	2,00	5,48	6,94	8,57	18,38	20,00	30,00	31,00	204,00	
TV% (taux de vente)	50%	18%	14%	12%	5%	5%	3%	3%	0%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS REPENTIGNY AU 31 JUILLET 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)									(PP)
REPENTIGNY(PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	8	58	52	22	14	12	2	10	2	
VE (acheteurs)	47	155	78	24	9	3	2	1	0	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	3,92	12,92	6,50	2,00	0,75	0,25	0,17	0,08	0,00	
Mi (mois d'inven)	2,04	4,49	8,00	11,00	18,67	48,00	12,00	120,00	#DIV/0!	
TV% (taux de vente)	49%	22%	13%	9%	5%	2%	8%	1%	0%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 JUILLET 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 juillet 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).