

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS SAINT-JÉRÔME AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
ST-JÉRÔME (ME)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	28	38	63	41	28	15	13	21	4
VE (acheteurs)	69	50	45	17	4	4	0	8	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	5,75	4,17	3,75	1,42	0,33	0,33	0,00	0,67	0,00
Mi (mois d'inven)	4,87	9,12	16,80	28,94	84,00	45,00	#DIV/0!	31,50	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	21%	11%	6%	3%	1%	2%	0,00	3%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Saint-Jérôme seulement** et il traduit l'état du marché immobilier local des **maisons à étages (ME) Cottages et Splits** au **31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Saint-Jérôme afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS SAINT-JÉRÔME AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
ST-JÉRÔME (PP)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	85	105	52	21	10	4	6	3	1
VE (acheteurs)	244	163	36	13	2	1	0	0	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	20,33	13,58	3,00	1,08	0,17	0,08	0,00	0,00	0,00
Mi (mois d'inven)	4,18	7,73	17,33	19,38	60,00	48,00	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	24%	13%	6%	5%	2%	2%	0%	0%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Saint-Jérôme seulement** et il traduit l'état du marché immobilier local des **maisons plain-pied (PP) Bungalows** au **31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Saint-Jérôme afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).