

# LE MAGISTRAL

## LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS TERREBONNE AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
TERREBONNE (ME)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	3	11	40	43	30	15	10	41	21
VE (acheteurs)	14	31	66	67	34	15	6	10	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,17	2,58	5,50	5,58	2,83	1,25	0,50	0,83	0,00
Mi (mois d'inven)	2,57	4,26	7,27	7,70	10,59	12,00	20,00	49,20	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	39%	23%	14%	13%	9%	8%	5%	2%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Terrebonne seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Terrebonne afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

## LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS TERREBONNE AU 31 AOÛT 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
TERREBONNE (PP)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	13	45	47	18	10	7	1	3	1
VE (acheteurs)	48	117	90	17	12	6	2	3	1
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	4,00	9,75	7,50	1,42	1,00	0,50	0,17	0,25	0,08
Mi (mois d'inven)	3,25	4,62	6,27	12,71	10,00	14,00	6,00	12,00	12,00
TV% (taux de vente)	31%	22%	16%	8%	10%	7%	17%	8%	8%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 AOÛT 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Terrebonne seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 août 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Terrebonne afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).