

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS LACHENAIE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
LACHENAIE (ME)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	2	0	28	25	41	24	18	24	4
VE (acheteurs)	1	14	29	32	38	27	5	9	2
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	0,08	1,17	2,42	2,67	3,17	2,25	0,42	0,75	0,17
Mi (mois d'inven)	24,00	0,00	11,59	9,38	12,95	10,67	43,20	32,00	24,00
TV% (taux de vente)	4%	#DIV/0!	9%	11%	8%	9%	2%	3%	4%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Lachenaie seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Lachenaie afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS LACHENAIE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
LACHENAIE (PP)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	7	25	27	13	15	6	3	3	0
VE (acheteurs)	17	46	34	18	7	5	2	0	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,42	3,83	2,83	1,50	0,58	0,42	0,17	0,00	0,00
Mi (mois d'inven)	4,94	6,52	9,53	8,67	25,71	14,40	18,00	#DIV/0!	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	20%	15%	10%	12%	4%	7%	6%	0%	#DIV/0!
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Lachenaie seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Lachenaie afin de bien comprendre le marché local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).