

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS MASCOUCHE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
MASCOUCHE (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	3	19	28	19	26	9	9	27	5
VE (acheteurs)	19	48	33	31	26	10	9	11	1
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,58	4,00	2,75	2,58	2,17	0,83	0,75	0,92	0,08
Mi (mois d'inven)	1,89	4,75	10,18	7,35	12,00	10,80	12,00	29,45	60,00
TV% (taux de vente)	53%	21%	10%	14%	8%	9%	8%	3%	2%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS MASCOUCHE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
MASCOUCHE (PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	17	61	29	21	13	11	5	11	1
VE (acheteurs)	62	131	57	22	8	4	2	3	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	5,17	10,92	4,75	1,83	0,67	0,33	0,17	0,25	0
Mi (mois d'inven)	3,29	5,59	6,11	11,45	19,50	33,00	30,00	44,00	#DIV/0!
	30%	18%	16%	9%	5%	3%	3%	2%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).