

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS MIRABEL AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
MIRABEL (ME)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	5	19	23	37	43	22	14	15	2
VE (acheteurs)	20	27	35	36	21	6	2	2	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,67	2,25	2,92	3,00	1,75	0,50	0,17	0,17	0,00
Mi (mois d'inven)	3,00	8,44	7,89	12,33	24,57	44,00	84,00	90,00	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	33%	12%	13%	8%	4%	2%	1%	1%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mirabel seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Mirabel afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS MIRABEL AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
MIRABEL (PP)	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
K = 1000									
Vi (vendeurs)	15	58	62	21	16	9	2	9	2
VE (acheteurs)	51	103	72	48	4	3	3	0	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	4,25	8,58	6,00	4,00	0,33	0,25	0,25	0,00	0,00
Mi (mois d'inven)	3,53	6,76	10,33	5,25	48,00	36,00	8,00	#DIV/0!	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	28%	15%	10%	19%	2%	3%	13%	0%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mirabel seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Mirabel afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).