

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS REPENTIGNY AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								
REPENTIGNY (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	1	26	33	58	49	25	18	33	14
VE (acheteurs)	13	45	66	62	28	10	9	12	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,08	3,75	5,50	5,17	2,33	0,83	0,75	1,00	0,00
Mi (mois d'inven)	0,92	6,93	6,00	11,23	21,00	30,00	24,00	33,00	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	108%	14%	17%	9%	5%	3%	4%	3%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS REPENTIGNY AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								
REPENTIGNY(PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	8	66	49	21	14	13	3	8	1
VE (acheteurs)	48	165	78	25	13	3	2	1	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	4,00	13,75	6,50	2,08	1,08	0,25	0,17	0,08	0,00
Mi (mois d'inven)	2,00	4,80	7,54	10,08	12,92	52,00	18,00	96,00	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	50%	21%	13%	10%	8%	2%	6%	1%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Repentigny seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Repentigny afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).