

LE MAGISTRAL

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS TERREBONNE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)								(ME)
TERREBONNE (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	4	9	45	48	29	20	16	36	23
VE (acheteurs)	13	32	69	65	33	14	6	15	0
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	1,08	2,67	5,75	5,42	2,75	1,17	0,50	1,25	0,00
Mi (mois d'inven)	3,69	3,38	7,83	8,86	10,55	17,14	32,00	28,80	#DIV/0!
TV% (taux de vente)	27%	30%	13%	11%	9%	6%	3%	3%	0%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Terrebonne seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Terrebonne afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS TERREBONNE AU 30 SEPTEMBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)								(PP)
TERREBONNE (PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS
Vi (vendeurs)	13	52	48	17	10	7	1	3	2
VE (acheteurs)	45	119	87	21	10	6	2	4	1
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12
ve (vendues/mois)	3,75	9,92	7,25	1,75	0,83	0,50	0,17	0,33	0,08
Mi (mois d'inven)	3,47	5,24	6,62	9,71	12,00	14,00	6,00	9,00	24,00
TV% (taux de vente)	29%	19%	15%	10%	8%	7%	17%	11%	4%
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 30 SEPTEMBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN									

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Terrebonne seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 30 sept. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Terrebonne afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) pour établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente. Pour savoir comment l'utiliser afin d'en retirer tous les bénéfices, vous devez vous référer [au p'tit matin numéro PM431](#).