

LE MAGISTRAL IMMOBILIER DE MASCOUCHE

LE MAGISTRAL DES MAISONS À ÉTAGES (ME) DANS MASCOUCHE AU 31 OCTOBRE 2015

VILLE	MAISONS À ÉTAGES (ME)									(ME)
MASCOUCHE (ME)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	2	21	26	23	35	10	7	27	5	
VE (acheteurs)	20	53	37	35	27	10	10	9	1	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	1,67	4,42	3,08	2,92	2,25	0,83	0,83	0,75	0,08	
Mi (mois d'inven)	1,20	4,75	8,43	7,89	15,56	12,00	8,40	36,00	60,00	
TV% (taux de vente)	83%	21%	12%	13%	6%	8%	12%	3%	2%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 OCTOBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons à étages (ME) Cottages et Splits au 31 oct. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et/ou les vendeurs de maisons à étages (ME) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) afin d'établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente.

LE MAGISTRAL DES MAISONS PLAIN-PIED (PP) DANS MASCOUCHE AU 31 OCTOBRE 2015

VILLE	MAISONS PLAIN-PIED (PP)									(PP)
MASCOUCHE (PP)	200K	200K	250K	300K	350K	400K	450K	500K	750K	
K = 1000	ET MOINS	à 250K	à 300K	à 350K	à 400K	à 450K	à 500K	à 750K	ET PLUS	
Vi (vendeurs)	15	60	36	25	14	11	4	9	1	
VE (acheteurs)	59	131	57	21	6	3	2	3	0	
M (mois)	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
ve (vendues/mois)	4,92	10,92	4,75	1,75	0,50	0,25	0,17	0,25	0	
Mi (mois d'inven)	3,05	5,50	7,58	14,29	28,00	44,00	24,00	36,00	#DIV/0!	
	33%	18%	13%	7%	4%	2%	4%	3%	0%	
INFO-IMMOBILIER-RIVE-NORD AU 31 OCTOBRE 2015 PAR MICHEL BRIEN										

Ce **MAGISTRAL** est valide pour la ville de **Mascouche seulement** et il traduit l'état du **marché immobilier local des maisons plain-pied (PP) Bungalows au 31 oct. 2015**. Il a été spécialement préparé pour les acheteurs et/ou les vendeurs de maisons plain-pied (PP) de la ville de Mascouche afin de bien comprendre le marché immobilier local de "la maison sujet" (la maison qui doit-être vendue ou achetée) afin d'établir **une meilleure stratégie** d'achat ou de vente.